

业务合作邀请

正在寻找志同道合的合作伙伴，共同开拓市场、创造价值。凭借在供应链管理领域的丰富经验，尤其是在德国本地及中国相关供应链的深厚积累，可以为合作伙伴提供强大的资源支持和规模化的发展空间。

资源优势

1. 供应链深度整合能力

- 专注于跨境供应链，熟悉从中国到德国的物流、关税及合规操作。
- 长期合作的优质供应商网络，涵盖多个行业，包括：
 - **装修材料**：建筑、家装、商铺装修材料的具体解决方案。
 - **食品及日用商品**：义务包货定制批发或工厂源头直采，确保渠道效率。
 - **茶叶及其他特色产品**：高端茶叶资源，兼具品质与商业溢价。

2. 多领域经验积累

- **实体店运营**：多年的店铺管理与市场拓展经验，能够协助新业务快速上手。
- **餐饮供应链优化**：熟悉餐饮行业的需求，能够高效匹配优质原材料及设备。
- **超市及零售业务**：对德国各个群体的消费者需求有深入洞察，能为超市及零售业务提供定制化支持。

3. 熟悉本地市场

- 深入了解德国商业法规及运营环境，帮助快速融入市场。
- 广泛的商业人脉及合作网络，助力业务推广与拓展。

4. 法律合规积累

- 对德国及欧盟的商业、税务及数据保护法律法规有深入研究。

- 提供从公司注册到合规运营的全面支持，杜绝法律风险。
-

寻求的合作形式

对合作模式持开放态度，以下是一些可探讨的合作方向：

1. 茶店合作

- **合作模式**：合资经营、供货合作或品牌联合。
- **支持内容**：提供优质茶叶货源、门店运营以及品牌推广支持。

2. 超市与零售业务

- **合作模式**：供货合作或渠道拓展。
- **支持内容**：整合中国及德国上层供应链，为超市提供符合店铺场景的优质商品。

3. 餐馆与餐饮合作

- **合作模式**：合资开店、材料供应或运营支持。
- **支持内容**：全面支持搭建可以规模化的全新网络，提供各层面贴近现实的具体方案。

4. 装修及店铺服务

- **合作模式**：为店铺提供装修方案，协助完成店铺搭建。
 - **支持内容**：快速、高性价比的装修解决方案，以及启动管理服务。
-

股份激励合理分配的积累

除了以上资源，针对合理的股权分配和合作模式也有深厚的专业积累。详细信息可参见相同页面中的另一文件，以帮助明确双方在合作中的权益与责任。

如果对合作提案感兴趣，欢迎随时联系

期待合作，共创辉煌！

